

А.Г. ТУРАЛИНА, ст. преподаватель
кафедры международной экономики,
e-mail: turalina.anna@rambler.ru

ГОУ ВПО «Донецкий национальный
университет», г. Донецк, ДНР,

ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ И ОРГАНИЗАЦИОННО- ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ОТРАСЛЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В КОНТЕКСТЕ ТРАНСНАЦИОНАЛИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ

Проведен анализ предпосылок, сущности и особенностей формирования устойчивости хозяйствующих систем, на основе которого выявлены факторы устойчивого развития отраслей промышленности в контексте транснационализации экономики, определяющие каркас теоретико-методологических и организационно-экономических особенностей его формирования.

Ключевые слова: устойчивое развитие, отрасли промышленности, транснациональные корпорации, инновации, новые технологии.

Turalina A.G. Theoretical, methodological, organizational and economic fundamentals for sustainable development of the industry in the context of economy transnationalisation.

The analysis of prerequisites, essence and peculiarities of sustainability formation of economic systems has been presented in the article. On the basis of this analysis the factors determining sustainable development of the industry in the context of economy transnationalisation and the frame of its theoretical, methodological, organizational and economic peculiarities of its formation have been identified.

Keywords: sustainable development, branches of industry, transnational corporations, innovations, novel technologies.

Экономика государств на современном этапе развития общества находится на стадии роста конкуренции, обостряя вопросы, связанные со сбалансированностью хозяйственного развития в связи с чем актуализируются задачи организационно-методологического обеспечения устойчивости ее структурных элементов.

Поскольку главной задачей национальной экономики является достижение максимальных показателей развития в сфере удовлетворения потребностей населения, повышения конкурентоспособности на внешних рынках, а также достижения стабильного уровня благосостояния, необходимо регулярное повышение производительности труда, снижение себестоимости и повышение качества продукции, внедрение новых технологий на основе долгосрочной стратегии развития в отраслях промышленности, которые являются основой эффективного общественного производства, фундаментом, способствующим повышению научно-технического прогресса.

© А.Г. Туралина, 2017

Исследованию проблем, связанных с долгосрочным развитием и экономической устойчивостью хозяйствующих субъектов, посвящены работы Л.И. Абалкина, А.А. Бакунова, В.И. Вернадского, Н.В. Ващенко, Б.К. Злотина, Х. Кобба, Дж. Кейнса, И.А. Литвиненко, Р. Комманса, Е.В. Корчагиной, М.В. Савченко и др.

Вторая группа научных работ направлена на изучение вопросов по развитию промышленного комплекса в контексте инновационно-инвестиционного развития как основы устойчивого развития. К ним относятся научные разработки С.Б. Авдашевой, Р.И. Балашовой, В. Беренса, С.Д. Бодрунова, М.А. Гусакова, П. Друкера, Р. Каплана, В.В. Красновой, С.В. Куприянова, Д.С. Львова, С. Майерса, Дж. Раппопорта, Б. Санто, Л.Н. Сапрыкиной, Е.В. Фомина и др.

Исследованию сущности функционирования и направлений развития транснационализации экономики посвящены труды Дж. Гелбрейта, С. Хаймера, Ч. Киндлебергера, К. Акамацу, М. Портера, Дж. Даннинга, Д. Лукьяненко, С. Якубовского и др.

Несмотря на значительное внимание к проблемам устойчивости со стороны ученых-экономистов отсутствует комплексный подход к определению факторов обеспечения устойчивого развития отраслей промышленности в контексте транснационализации с целью реализации долгосрочной стратегии роста национальной экономики, что обуславливает актуальность темы исследования.

Целью работы является выявление факторов устойчивого развития отраслей промышленности в контексте транснационализации экономики на основе исследования предпосылок, сущности и особенностей формирования устойчивости хозяйствующих систем, а

также функционирования транснациональных корпораций (ТНК).

Категория «устойчивое развитие» достаточно сложная система, включающая в себя процесс экономических и социальных преобразований, в котором природные ресурсы, капитал, научно-технологическое и социальное развитие согласованы между собой и направлены на укрепление позиций страны на внешних рынках в достижении генерального ориентира – удовлетворение потребностей общества.

Исторически термин «экономическая устойчивость» возник вследствие ограниченности ресурсов в после кризисные периоды в области энергетики 1973 и 1979 годов. С того времени постепенно образовалась наука экономической устойчивости государства («economic security of state») [1]. Далее, в 1987 г. зародилось понятие «устойчивое развитие», впервые оно было озвучено в докладе «Наше общее будущее» («Our Common Future»), подготовленном Всемирной комиссией по окружающей среде и развитию во главе с Г.Х. Брунтланд. На уровень концепции он был выведен сформулированной Всемирной программой изменений, основными направлениями которой провозглашались: формирование перспектив, касающихся населения, окружающей среды и устойчивого развития; создание системы принятия решений для управления окружающей средой; решение проблем энергетики, промышленности, населенных пунктов и международных экономических отношений в аспекте окружающей среды и развития.

Изначально известные научные деятели проводили анализ проблем экономического развития с позиции теории максимизации прибыли (А. Смитт, А. Маршалл и Д. Кейнс) и устойчивость состояния предприятия трактовали только как состояние, при котором оно спо-

собно поддерживать прибыль на заданном уровне [2].

Дальнейшее использование воспроизводственного подхода позволило ряду экономистов, таких как О.Г. Бодров, В.А. Мальгин, В.Т. Тимирязов, В. Логинов, И. Курнышева, А.Т. Чеблоков, определить один из критериев формирования устойчивых хозяйственных образований в конкурентной рыночной среде следующим образом: экономически устойчивыми становятся предприятия, которые в условиях неопределенности, нестабильности рынка в наибольшей степени обеспечивают современную организацию научно-воспроизводственной деятельности [3]. Данное утверждение сформировало основу понимания устойчивого развития в более широком смысле.

На основе исследования подходов к пониманию устойчивого экономического развития можно сделать вывод, что внимание экономической науки сконцентрировано преимущественно на финансовых и экономических аспектах, технологов на технологической устойчивости, а экологов – экологической, то есть формируется в разрезе узкой направленности отдельных элементов системы.

При этом категория устойчивого развития воспроизводственного процесса, как правило, рассматривается авторами применительно к работе предприятий, и нет сформированного терминологического аппарата, который бы отражал устойчивое развитие отраслей промышленности.

Принято считать, что *отрасль промышленности* – это комплекс предприятий, которые имеют однотипное экономическое назначение производимой продукции, общую техническую базу, особый профессиональный состав работников, специфику работы, используют однородные потребляемые материалы и характеризуются однотипностью технологических процессов. На наш взгляд, дан-

ное суждение отражает достаточно узкую специализацию и не учитывает нарастающую интеграционную перспективу, характеризующуюся увеличением масштабов производства транснациональных корпораций, которые отличаются использованием новейших технологий, развитием высоко инновационных проектов, масштабами производства и высокопрофессиональной командой, выходя за рамки одного предприятия. Поэтому предприятия отрасли нельзя считать однородными и применять для них однотипный план развития и реализации без учета внешних сущностных параметров.

На сегодняшний день в условиях усиления дестабилизирующих факторов внешней среды отрасли промышленности находятся в состоянии разбалансировки и неустойчивости в области отдельных показателей. Различия в технологической базе, которые формируются на основе быстрого изменения условий и факторов спроса, обостряют неоднородность и специфические особенности развития. При этом устойчивость развития отрасли тесно коррелирует с устойчивостью развития каждого входящего в неё предприятия, но не отождествляется по совокупности параметров, так как на работу отраслей в значительной степени оказывает влияние гиперуровень экономики, «на котором деятельность осуществляется объединенными национальными системами, а также *транснациональными корпорациями*» [4].

ТНК на сегодняшний день являются основными субъектами мировой экономической системы, которые обеспечивают интегрированность национальных экономик и их систем в мировое пространство. Интенсификация их деятельности отражает обострение международной конкуренции и углубление международного разделения труда. Транснациональным корпорациям принадлежат или ими контролируются комплексы произ-

водства или обслуживания, находящиеся за пределами страны, в которой эти корпорации базируются, имеющие обширную сеть филиалов и отделений в разных странах и занимающие ведущее положение в производстве и реализации того или иного товара.

Транснациональные корпорации контролируют до половины промышленного производства в мире, две трети международной торговли, примерно 4/5 патентов и лицензий на новую технику, технологии и ноу-хау. Почти вся торговля сырьем на мировых рынках осуществляется под контролем ТНК, в том числе 90% мировой торговли пшеницей, кофе, кукурузой, лесоматериалами, табаком, железной рудой, 85% – медью, бокситами, 80% – оловом, чаем, 75% – натуральным каучуком, сырой нефтью [5].

Отраслевая структура ТНК достаточно диверсифицирована, что свидетельствует о масштабном влиянии на все сегменты промышленного комплекса, сельского хозяйства, а также сферы услуг. ТНК занимают наиболее прибыльные и высокотехнологические отрасли, к которым относятся: электроника, электротехника, автомобилестроение, нефтепереработка, химическая и пищевая промышленности. Более 60% международных компаний заняты в сфере производства (они специализируются, прежде всего, на электронике, автомобилестроении, химической и фармацевтической промышленности), 37% – в сфере услуг и 3% – в добывающей промышленности и сельском хозяйстве [6].

К благоприятным последствиям присутствия ТНК в стране следует отнести приток капитала и расширение инвестиций, рост высокотехнологического экспорта, передачу управленческого и организационного опыта, распространение новых технологий, расширение ассортимента конкурентоспособных продаваемых товаров, рост квалификации и

доходов местных работников, расширение производственной базы национальных предприятий, вовлеченных в кооперационные связи и т.д. [7].

При анализе устойчивого развития отраслей промышленности необходимо также учесть тот факт, что ТНК, являясь главными продуцентами *инноваций*, обладают, столь необходимыми отраслям, технологическими возможностями и глобальной ресурсной базой, которые являются локомотивом долгосрочного роста экономики государства и прогресса в целом.

Основные положения теории нововведений еще в начале XX века обосновал Й. Шумпетер, который впервые стал изучать экономическую динамику на основе длинных циклов Кондратьева, в отличие от статического анализа представителей неоклассического направления. В теории экономического развития Й. Шумпетер рассматривал экономику как специфическую систему комбинаций производственных факторов и ресурсов, где каждая из них имеет исключительно уникальный способ соединения производительных сил, с помощью которого и создается новый продукт [8].

Известный венгерский экономист Б. Санто трактует «инновации как общественно-экономический процесс, который через практическое использование идей и изобретений приводит к созданию лучших по своим свойствам изделий, технологий, и в случае, если инновация ориентирована на экономическую выгоду, прибыль, ее появление на рынке может принести добавочный доход» [9]. Инновации в производстве – это материализация глобальных научно-технических идей в области создания новых технологий, техники, конструктивных и других видов материалов. Такие инновации обеспечивают переход к принципиально новым типам машин и оборудования, технологическим процес-

Теоретико-методологические и организационно-экономические основы устойчивого развития отраслей промышленности в контексте транснационализации экономики

сам, определяющим прогрессивные тенденции в развитии производства [10].

Итак, инновации и технологические нововведения являются основой для устойчивого экономического развития, в том числе в рамках сетей ТНК. При этом разработка и внедрение инноваций невозможна без значительных капитальных вложений то есть инвестиций, основными субъектами которых являются ТНК. *Инвестиции* – это денежные средства, целевые банковские вклады, паи, акции и другие ценные бумаги, технологии, машины, оборудование, лицензии, кредиты, любое другое имущество или имущественные права, а также интеллектуальные ценности, вкладываемые в объекты предпринимательской деятельности в целях получения прибыли и достижения положительного социального эффекта.

Таким образом, в условиях усиления глобализации, без учета влияния деятельности транснациональных корпораций, в том числе в области инновационно-инвестиционного потенциала и ресурсообеспеченности, невозможно оценить

устойчивость экономических систем и определить ориентиры устойчивости развития отдельных отраслей.

Наряду с изучением положительных детерминант, влияющих на развитие промышленности в контексте транснационализации, важной составляющей анализа является выявление факторов, ограничивающих рост производства (табл. 1). Приведенные данные свидетельствуют о том, что в среднем по секторам промышленности в качестве отрицательных факторов были названы: наряду с высоким уровнем налогообложения, ставкой кредитования и неопределенности экономической ситуации, также недостаток финансовых средств, снижающийся спрос на продукцию на внутреннем рынке, а также изношенность оборудования. В этой связи возникает объективная необходимость разработки и внедрения инновационного механизма реализации долгосрочной стратегии устойчивого экономического развития отраслей промышленности.

Таблица 1

Распределение организаций промышленного сектора экономики РФ по оценке основных факторов, ограничивающих рост производства, % [11]

Факторы	Добыча полезных ископаемых		Обрабатывающие производства		Производство и распределение электроэнергии газа и воды	
	2016	2017	2016	2017	2016	2017
Недостаток финансовых средств	24	25	37	34	61	52
Высокий уровень налогообложения	30	29	39	39	23	22
Недостаточный спрос на внутреннем рынке	35	32	54	51	17	18
Низкий экспортный спрос	13	11	23	23	1	2
Недостаток сырья и материалов	5	5	11	11	13	10
Неопределенность экономической ситуации	46	35	56	44	26	33
Высокий процент коммерческого кредита	15	20	32	27	10	7
Недостаток квалифицированных кадров	10	13	18	19	12	11
Несовершенство нормативной базы	2	7	6	6	10	10
Конкурирующий импорт	4	5	19	18	0	1
Изношенность и отсутствие оборудования	16	16	17	17	46	39
Недостаток оборудования	9	9	8	9	13	12

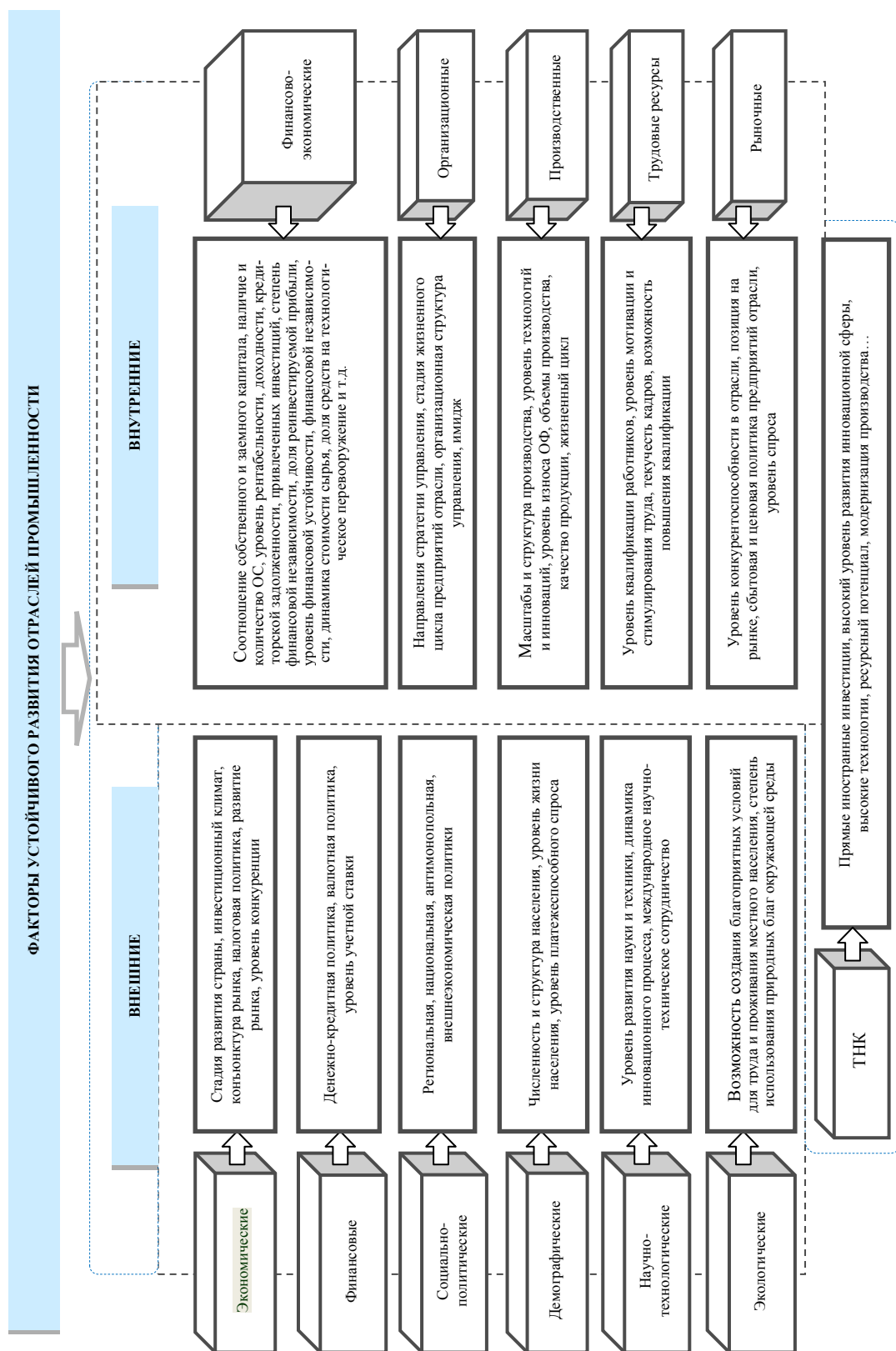


Рис. 1. Факторы устойчивого развития отраслей промышленности

Итак, можно выделить две основные группы факторов (внутренние и внешние), которые прямо или косвенно влияют на устойчивость развития отраслей промышленности (рис. 1). Внутренние факторы устойчивого развития отражают финансово-экономический, организационный, производственный, трудовой и рыночный потенциалы. Внешние представлены экономическими, финансовыми, социально-политическими, демографическими, научно-технологическими и экологическими обстоятельствами, которые прямо или косвенно влияют на развитие отраслей.

Выводы

Анализируя все вышеизложенное, к главным внешним факторам, способствующим устойчивому развитию отраслей промышленности и повышению конкурентоспособности продукции, следует отнести:

1. Обеспеченность мобильными факторами производства, в первую очередь капиталом в форме долгосрочных инвестиционных вложений, которые выступают важнейшим средством обеспечения условий выхода из сложившегося экономического кризиса, структурных сдвигов в народном хозяйстве, обеспечения технологического прогресса, повышения качественных показателей хозяйственной деятельности на микро- и макроуровнях.

2. Развитие сферы научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок (НИОКР), способствующих модернизации производственных мощностей и снижению себестоимости продукции, а также обеспечивающих технологический разрыв, используя инновационные идеи.

3. Интегрированность в сферу устойчивого экономического сотрудничества в рамках корпоративных структур в борьбе за экспансию на мировых рынках сбыта.

На основе проведенного исследования предложено авторское определение понятия «устойчивое развитие» отраслей промышленности, которое рассматривается как процесс самоорганизации, саморегулирования, непрерывного производственного, научно-технологического, финансово-экономического, организационного, социального, экологического развития, а также трудового и рыночного потенциалов на основе достаточного количества факторов производства, учитывающих синергетический эффект влияния транснационализации экономики через систему приоритетных рычагов развития, таких как прямые иностранные инвестиции, технологические инновации и ресурсообеспеченность, при котором проявляется сбалансированность показателей работы структурных элементов отрасли по отношению к внутренним и внешним факторам воздействия без изменения существенных параметров.

Список использованной литературы

1. Зингер, О.А. Исследование подходов к определению устойчивости развития промышленного предприятия / О.А. Зингер // Современные проблемы науки и образования. – 2014. – № 6. – С. 56–67.
2. Пчелинцев, О.С. Проблемы формирования экономической системы устойчивого развития / О.С. Пчелинцев // Экономическая наука современной России. – 2009. – № 4. – С. 5–24.
3. Бодров, О.Г. Экономическая свобода и устойчивость предприятия / О.Г. Бодров, В.А. Мальгин, В.Т. Тимирясов. – Казань: Изд-во «Таглитмат», 2000. – 208 с.
4. Иванов, В.В. Национальные инновационные системы: опыт формирования и перспективы развития / В.В. Иванов // Инновации. – 2002. – № 5. – С. 19–78.

5. Дадалко, С. ТНК: влияние на экономику стран с переходной экономикой в условиях глобализации / С. Дадалко, З. Козловская // Банківський вісник. – 2013. – № 1. – С. 41–50.

6. Шоев, А.Х. Транснациональные корпорации – аргументы «за» и «против» их деятельности в мировой экономике / А.Х. Шоев, Ф.М. Махкамова // Проблемы современной экономики: материалы IV Междунар. науч. конф. (г. Челябинск, февраль 2015 г.). – Челябинск: Два комсомольца, 2015. – С. 42–50.

7. Конференция ООН по торговле и развитию [Электронный ресурс]. – URL: <http://unctad.org/>.

8. Шумпетер, Й. Теория экономического развития / Й. Шумпетер. – М.: Прогресс, 1982. – 401 с.

9. Санто, Б. Инновация и глобальный интеллектуализм / Б. Санто // Инновации. – 2006. – № 9. – С. 32–45.

10. Санто, Б. Инновация как средство экономического развития: пер. с венг./ Б. Санто. – М., 1990. – 296 с.

11. Тенденции развития в секторах экономики. Министерство экономического развития РФ. – М., 2017. – 69 с.

Статья поступила в редакцию 28.07.17